Sabine Oberhardt®
Erfolgs- und Balancestrategien

Vertrieb

Grenzen entstehen im Kopf – Möglichkeiten auch
Mentales Training für Ihren Verkaufserfolg

Ausgangssituation:
Wissen Sie, weshalb manche Verkäufer erfolgreicher sind als andere? Sie verfügen über ein Erfolgs-mindset-Programm. Haben Sie sich auch schon gefragt, weshalb es manche Verkäufer innerhalb kürzester Zeit schaffen, zu den Besten zu gehören? Kennen Sie Verkäufer, die scheinbar aussichtlose Kundensituationen spielend lösen und den Kunden für sich gewinnen?

Ziel:
Sie erkennen, welche Auswirkungen Ihre Denkmuster auf Ihren Verkaufserfolg haben. Sie trainieren, wie Sie diese in eine positive Richtung lenken und dadurch mehr verkaufen. Sie lernen, wie Sie die Aussage „Erfolg beginnt im Kopf" in Ihrem Verkaufsalltag umsetzen, damit Sie noch erfolgreicher verkaufen. Sie erhalten Strategien, um durch die Macht Ihrer Gedanken Ihre bisherigen Verkaufsziele zu übertreffen.

Schwerpunkte:
- Mindset – Wie Sie ein Erfolgsprogramm starten
- Was passiert im Gehirn eines Verkäufers, wenn er abgelehnt wird?
- Wie Sie ab jetzt Ablehnungssiganale umlenken und in Erfolgsbeschleuniger verwandeln
- Selbst – und Fremdbild
- Auf Kunden zugehen
- Sympathien und Kunden gewinnen
- Überzeugend und einflussnehmend auftreten
- Die Auswirkungen Ihres Denkens auf Ihr Handeln
- Erfolgsstrategien und mentale Techniken im Verkaufsgespräch
- Ziele programmieren und neu durchstarten

© by Sabine Oberhardt · Sabine Oberhardt GmbH & Co. KG · Herrenäckerstr. 52 · D-74363 Güglingen · www.sabineoberhardt.com